



RENCONTRES D'AFFAIRES TELECOMS AU NIGERIA

Nigéria - Lagos
Du 12 au 13 Juin 2019

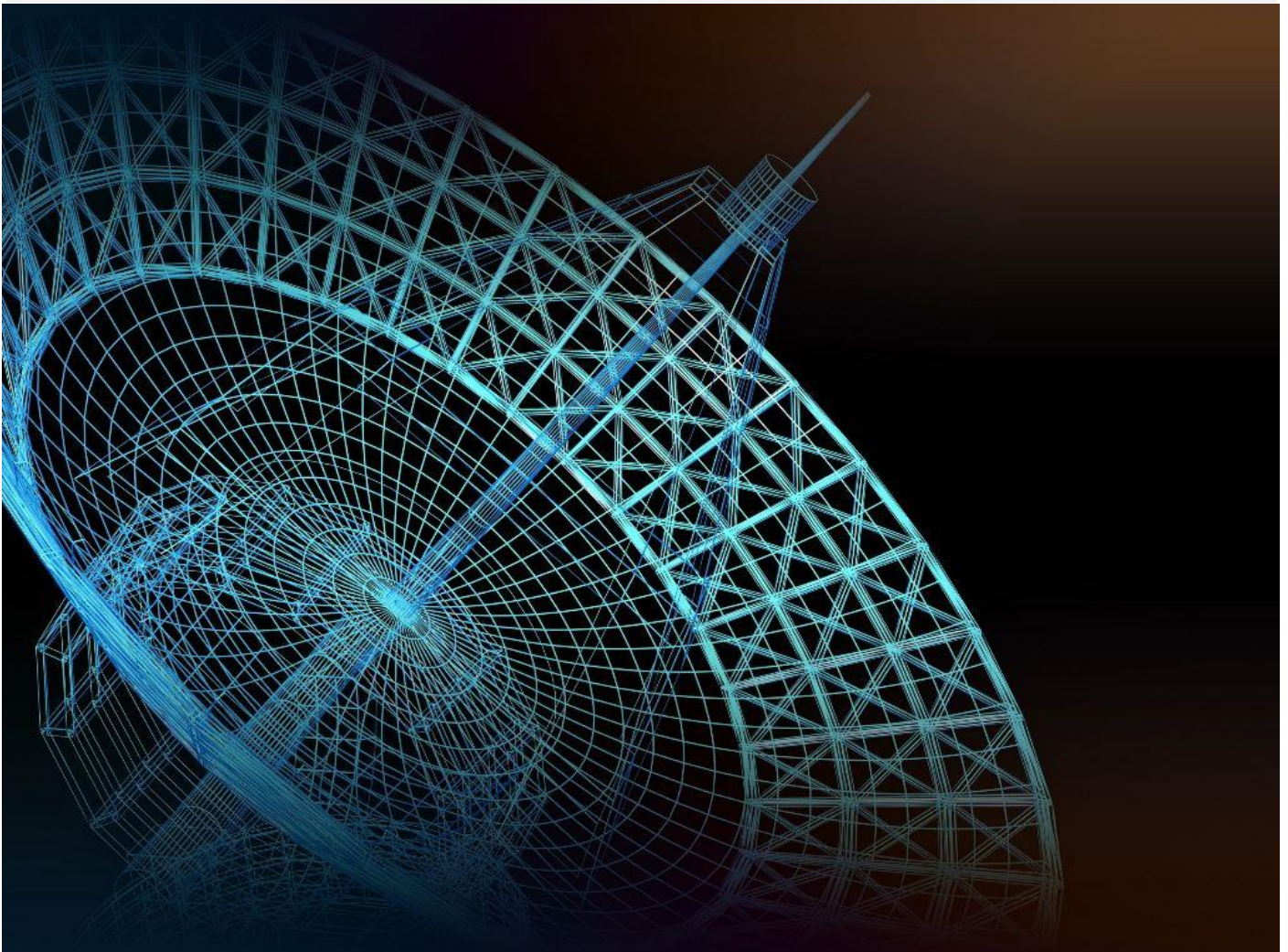
Rencontrez les opérateurs télécoms au Nigéria

► **VOUS ÊTES...**

Fabricant de terminaux, équipementiers, fournisseur de services dans le secteur des télécommunications ou développeur de logiciel.

► **VOUS VOULEZ...**

Aborder le marché Nigérian.
Nouer des partenariats industriels ou commerciaux.
Développer vos activités sur la zone.
Découvrir de nouvelles opportunités commerciales.



161,6M

d'abonnés
mobiles.

L'un des pays le
mieux

connecté
en haut débit du
continent.

Un marché dynamique :

- Le secteur des télécoms est en progression constante.
- Le pays possède la plus grande population d'internautes en Afrique (98,3 M).

Forte présence internationale des opérateurs télécoms :

- Des 4 principaux opérateurs télécoms principaux, 2 sont d'origine indienne (AIRTEL) et sud africaine (MTN).
- Les entreprises internationales comme Orange S.A, Wendel et Cisco sont actives dans ce secteur.



Secteurs clés:

- L'écosystème des FinTechs au Nigeria est en pleine expansion et devrait bénéficier des investissements récents des opérateurs télécoms nigériens.
- Avec la progression du m-banking, le pays connaît également un nombre croissant d'initiatives de sécurité contre la cybercriminalité.

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES D'AFFAIRES



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Business France identifie les acteurs sur le marché et organise des rendez-vous ciblés en fonction de vos produits et de vos objectifs sur le marché, sur la base d'un cahier des charges réalisé avec vous.

LOGISTIQUE

Business France vous accompagne aussi en amont de votre mission :

- Propositions de vols
- Suggestions d'hôtels
- Lettres d'invitations pour vos visas



TEMOIGNAGE

« C'est à l'occasion du salon Mobile World Congress en 2013 que Denis Pagnac rencontre pour la première fois les représentants de Business France. Il leur présente à cette occasion son entreprise, SUMMVIEW, et son ambition de se développer à l'international, notamment en Afrique. En 2016, suite à sa participation aux Rencontres d'Affaires Télécoms au Nigéria organisé par le Bureau Business de Lagos, SUMMVIEW signe un contrat avec EbonyLife TV, client lequel l'entreprise développera sa plateforme streaming web online et ses applis mobiles iOS et Android. Un autre contrat est signé à la même période avec MTN Côte d'Ivoire, ainsi que d'autres sociétés dans la région. Depuis SUMMVIEW poursuit avec succès son développement en Afrique et sera une nouvelle fois présente au Mobile World Congress 2018 sur son stand hébergé par Business France. »

LE PROGRAMME

Mardi 11 juin	Arrivée au Nigéria Arrivée à Lagos et transfert vers Eko Hotels & Suites
Mercredi 12 juin	Eko Hotels & Suites, Lagos : Matinée d'information / Visite collectives - Séminaire d'information : Présentation macro-économique du pays, de l'environnement des affaires, du cadre juridique nigérian, et du secteur des télécommunications. Témoignage d'un professionnel du secteur au Nigéria. - Pause / déjeuner libre (<i>Eko Hotels & Suites</i>) - Visite de sites & Rendez-vous collectifs (sièges des grands opérateurs, data centers...)
Jeudi 13 juin	Eko Hotels & Suites, Lagos : Journée BtoB, Soirée networking - RDV B to B individuels avec les acteurs nigériens (Chaque entreprise recevra un programme détaillé et ciblé en amont de la mission). - Cocktail networking avec l'écosystème local du numérique et des télécoms.

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : **12 mai 2019**

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">Programme de RV BtoB ciblés et personnalisés avec les opérateurs ayant manifesté un intérêt pour votre offre.Visite de sites & rendez-vous collectifs.Cocktail de networking.Information marché	1 950 €	2 340 €
<ul style="list-style-type: none">- Ouvrage : Le Guide des Affaires au Nigéria.- Dossier Thématique : Le marché des télécommunications en Afrique Subsaharienne 2018.		

•Le vol, l'hébergement, les transferts et repas non prévus au programme, les frais de visa et autres dépenses personnelles restent à la charge des participants.

•Business France pourra vous recommander des horaires de vol et des hôtels à tarifs négociés ainsi que vous remettre une lettre d'invitation pour vos demandes de visa.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Suivi de contacts (tarif pour 10 contacts) : suivi de contacts rencontrés, jusqu'à 3 mois après la mission	650 €	780 €
En option : participant supplémentaire	250 €	300 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre engagement de participation
- Une présentation de votre entreprise

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Mobile World Congress 2019: Pavillon French Tech

ESPAGNE – Barcelone – 25-28 février 2019

Contact : caroline.ginoux@businessfrance.fr

Rencontres d'Affaires Transformation Digitale

ARABIE SAOUDITE – Riyad – 18-20 mars 2019 –

Contact : stephanie.hanna@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

French Tech Tour India

INDE – Bangalore, Hyderabad, Mumbai, New Delhi – 24-30 mars 2019 –

Contact : jean-francois.ambrosio@businessfrance.fr

AfricaCom 2019: Pavillon French Tech

AFRIQUE DU SUD – Capetown – 21-23 novembre 2019

Contact : caroline.ginoux@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Chidinma SIBEUDU 

Chargée de Développement

Tél : +234 814 325 1218

chidinma.sibeudu@businessfrance.fr

Caroline GINOUX 

Coordinatrice d'Activités Technologies du numérique

Tél : +33 (0)1 40 73 33 30

caroline.ginoux@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **12 mai 2019** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Crédits photos : fotolia.fr - gettyimages.fr



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

